

معرفی راهکارهای مدیریت یکپارچه دفاتر هوایپمایی، ویزا و مهاجرتی

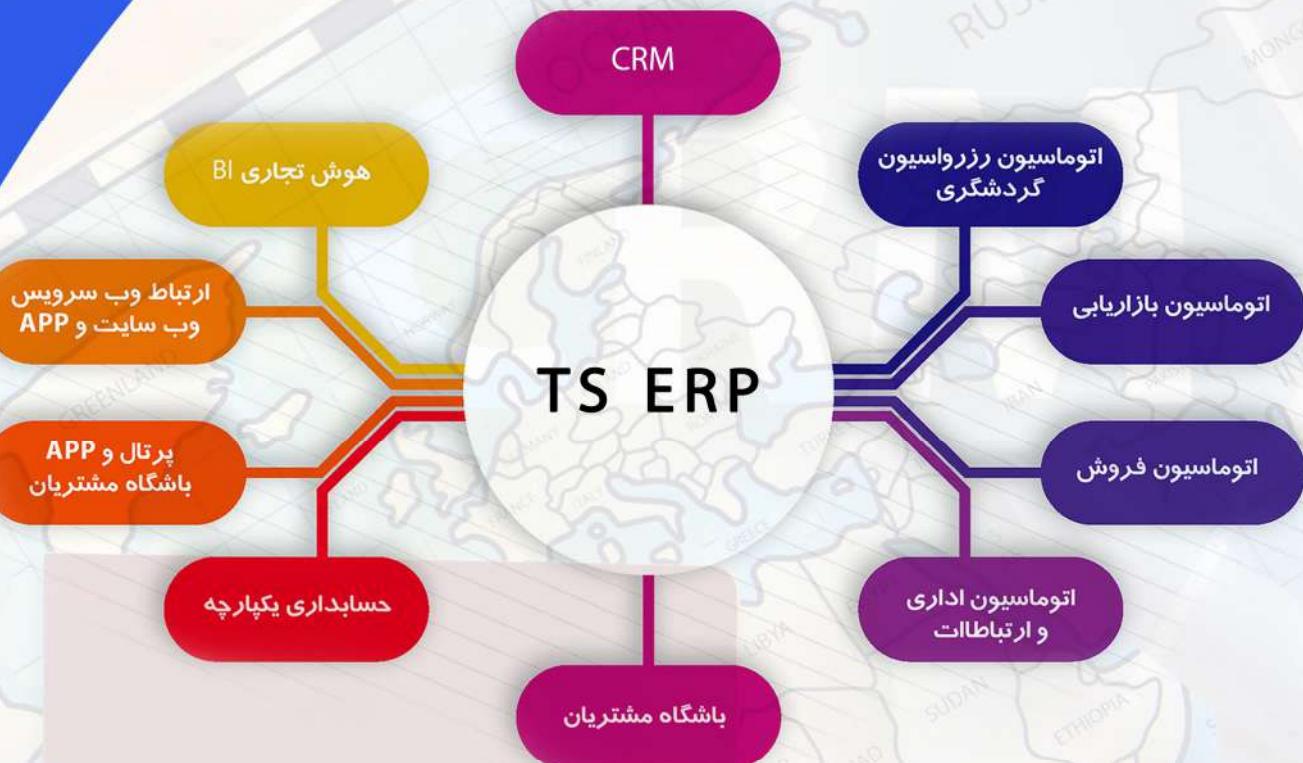


tavanasazan.com
وبسایت|CRM|حسابداری|ERP



دفتر تهران: ۰۹۱۲۰۵۴۸۸۳۰ فروش: ۰۲۱۹۱۳۰۵۰۰۴
دفتر مشهد: ۰۹۱۲۷۷۸۴۲۹۲ مشاوره: ۰۵۱۳۵۲۴۰۰۰۰

نمای کلی سیستم جامع تواناسازان



(برنامه ریزی منابع سازمان) یک راه حل نرم افزاری مناسب برای یکپارچه سازی تمامی فعالیت ها و داده های یک سازمان است تا با کمک آن تمامی افراد یک مجموعه در هماهنگی کامل با یکدیگر ارتباط داشته باشند و کار کنند.

استفاده از (ERP) علاوه بر کاهش مستقیم هزینه ها باعث به وجود آمدن فرصت های فروش بیشتر و افزایش اثر بخشی کسب و کار می شود.



(مدیریت ارتباط با مشتریان) جمع آوری اطلاعات مشتریان از CRM

طریق کanal های ارتباطی مختلف است تا مشتریان خود را بهتر و بیشتر بشناسید ، نیازهای آنان را بهتر درک کنید و ارتباط بهتری با آنان بقرار کنید.

سیستم مدیریت ارتباط با مشتریان (CRM) با بهینه سازی فرآیند های بازاریابی ، فروش و پشتیبانی در جهت جلب رضایت مشتریان و افزایش سوددهی به شما کمک خواهد کرد .

The screenshot displays a CRM system with several modules:

- Baraayeini (Marketing):** Includes sections for Vizara (Visa), Tansfer (Transfer), and Sefarati (Travel).
- Darvaze (Services):** Includes sections for Gosteh Shahr (City Guide), Avibous (Airbus), Arz Doma (Flight), Daliy Tamass (Travel Guide), and Niyeh Tamass (Travel Information).
- Froosh (Sales):** Includes sections for Abolan (Abolan), Fardgah (Flight), Qatari (Ticket), Esgah-e Qatari (Flight Counter), Shirkat-e Yeme (Food Company), and CIP.
- Bashgah-e Moshterian (Customer Service):** Includes sections for Atefah-e Paise (Customer Information), Operativ (Operations), and Farzad-e Froosh (Sales Forecast).
- Rozroasiyon (Logistics):** Includes sections for Moshterian (Customer), Sharakat-ha (Companies), Ashas (Persons), and Passport.
- Information Pages:** Includes sections for Atefah-e Paise (Customer Information), Operativ (Operations), and Moshterian (Customer).



سیستم اتوماسیون اداری و ارتباطات تواناسازان به امکان مدیریت میز کار و مدیریت ارتباطات را میدهد و تاثیرات بسیاری بر امور سازمان شما دارد و این امکان را می دهد که کارهای خود را بهتر کنترل کنید و همچنین نظارت و کنترل دقیقی بر کارکنان داشته باشید. اطلاعات درون مجموعه یا سازمان به راحتی مابین کارکنان و شما انتقال می یابد و می توانید مکاتبات و اطلاعات را به یکدیگر ارجاع دهید.

اتوماسیون اداری و ارتباطات



مدیریت میز کار

وظایف

نامه

فکس

قرار
ملقات



مدیریت ارتباطات

تلفنی

ایمیلی

پیامکی

حضوری



اتوماسیون رزرواسیون



راهکار رزرواسیون و باشگاه مشتریان تواناسازان برپایه تکنولوژی های مایکروسافت یک سیستم مکانیزه، هوشمند و جامع می باشد که امکانات و قابلیت های وسیعی برای حال حاضر و آینده، در اختیار شما قرار می دهد تا بتوانید به راحتی چالش ها را مدیریت کنید.





اتوماسیون بازاریابی تواناسازان به تیم فروش و بازاریابی کمک میکند تا کار خود را با راندمان بالا انجام دهند، به بازاریابان کمک میکند تا از اتلاف وقت جلوگیری کنند و وقت خود را برای انجام امور مهم تر و پر چالش تر بگذارند، همچنین میتوانید انواع کمپین های تبلیغاتی را به وجود آورید و بانک های اطلاعاتی خود را به خوبی ساماندهی و مدیریت کنید.

اتوماسیون بازاریابی



لیست های بازاریابی



کمپین فروش های
آینده



انواع کمپین های
تبلیغاتی



بانک های اطلاعاتی



مدیریت تیم های
بازاریابی



مدیریت بانک های
اطلاعاتی



با استفاده از اتوماسیون فروش تواناسازان شما میتوانید رقبای خود را بشناسید و روند کاری آنها را تحلیل کنید، سرخ های مفید برای فروش بدست آورید و همچنین فرصت ها و اهداف فروش خود را مدیریت کنید؛ در بحث فروش آنالیز رقبانیز یکی از عوامل موثر در بهبود فرایند های فروش است که توسط داده های مفیدی که سرخ های فروش در اختیار شما قرار میدهد میتوانید در آنالیز و پیشی گرفتن از رقبای خود موفق تر عمل کنید.





با استفاده از هوش تجاری (BI) سیستم گردشگری تواناسازان شما به گزارشات کاربردی سریع و آسان دسترسی پیدا کنید، وضعیت آینده بازار کاری خود را پیش بینی کنید، نقاط ضعف و قدرت خود را به موقع شناسایی کنید، سودآوری و بهره وری خود را افزایش دهید و هزینه های ینروی انسانی خود را کاهش دهید.



داشبورد های مدیریتی

هوش تجاری BI



گزارشات هوشمند



با استفاده از سیستم حسابداری یکپارچه تواناسازان شما نیازی به دوباره وارد کردن داده های خود ندارید و میتوانید اطمینان داشته باشید که اطلاعات و سوابق مالی شما همیشه به روز بوده و امکان احتمال خطای انسانی از بین می رود و دیگر نگرانی از این بابت وجود نخواهد داشت.



حسابداری خزانه داری

حسابداری یکپارچه



حسابداری مالی



نتایج استفاده از راهکار های تواناسازان برای شما

- ✓ دسترسی سریع به پایگاه جامع اطلاعات مشتریان
- ✓ افزایش مشتریان وفادار و کاهش مشتریان از دست رفته
- ✓ هوشمندسازی فرآیندهای داخلی و ارتباط با مشتریان
- ✓ دسترسی سریع به اطلاعات مورد نیاز کارشناسان در زمان فروش
- ✓ ارزیابی دقیق عملکرد کارشناسان
- ✓ مدیریت هوشمند تقاضاهای مشتریان و برنامه ریزی خدمات آینده
- ✓ افزایش سرعت در تنظیم قراردادهای به صورت پویا و امکان امضای دیجیتالی
- ✓ رتبه بندی و تفکیک دقیق مشتریان براساس عملکرد آنها
- ✓ تحلیل، برنامه ریزی و پیش بینی رفتار خرید مشتری
- ✓ ارزیابی دقیق کمپین ها و استراتژی های تبلیغاتی
- ✓ دستیابی به شاخص های آماری مشتریان و کسب و کار
- ✓ داشبورد مدیریت و مانیتورینگ اهداف کمی و کیفی سازمان



لیست محصولات صنعت گردشگری

شامل موارد ذیل می باشد :

راهکار	جمع (ریال)	انتخاب کنید
راهکار باشگاه مشتریان صنعت گردشگری، مهاجرت و خدمات ویزا	۱۶۳.۵۰۰.۰۰۰	
راهکار CRM جامع رزرواسیون گردشگری ویزا مهاجرت - (XRM)	۱۶۳.۵۰۰.۰۰۰	
نصب و راه اندازی اولیه مایکروسافت - ۸.۲ فارسی ساز مایکروسافت ورژن ۲ - افزونه پیامک تحت وب - پکیج جامع آموزش CRM - فیلم آموزشی سفارشی سازی و پیاده سازی فرآیندهای کسب و کار	۵۲.۵۳۸.۰۰۰	
جمع کل		۳۷۹.۵۳۸.۰۰۰

سایر امکانات و خدمات :

راهکار	انتخاب کنید
پرتال هوایپیمایی - بلیط هوایپیمایی	دفتر تهران
بسته خدمات پشتیبانی CRM - E-Support (E-Support) - CRM مدت ۲ ساعت در ماه (سالانه)	دفتر مشهد
اپلیکیشن امضای دیجیتال یکپارچه	فروش
افزونه پاپ آپ تلفنی ویپ یا ساترال یکپارچه با مایکروسافت CRM ده کاربره	مشاوره
راهکار اتوماسیون و منابع انسانی (XRM)	
راهکار حسابداری مالی یکپارچه (TS ERP)	
راهکار خزانه داری یکپارچه (TS ERP)	